

Il est interdit aux candidats de signer leur composition ou d'y mettre un signe quelconque pouvant indiquer sa provenance.

BP BOUCHER	24SP-BP BOUC U31 1	Session 2024	SUJET
E3-U31 Environnement économique, juridique et management de l'organisation	Durée : 2h00	Coefficient : 4	Page 1/18

NE RIEN ÉCRIRE DANS CETTE PARTIE

CONTEXTE PROFESSIONNEL

Vous avez récemment obtenu votre Brevet Professionnel Boucher. Vous travaillez depuis 6 mois au poste de boucher au sein de l'entreprise dans laquelle vous avez effectué votre apprentissage depuis votre entrée en CAP.

Il s'agit de la boucherie-charcuterie **Chez Alphonse** du nom du propriétaire, Alphonse Boudard. La boutique est située sur une place commerçante du centre-ville d'Avrillé, une commune voisine d'Angers (49).

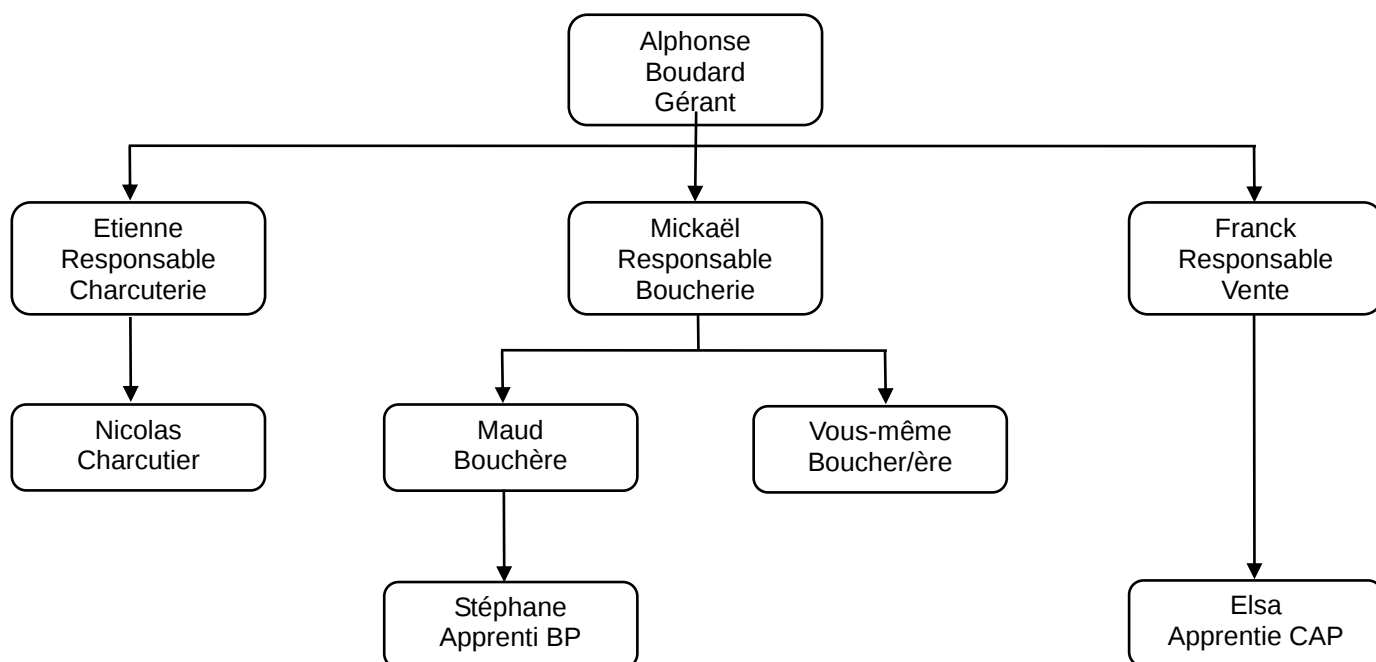
Alphonse Boudard souhaite développer son activité. Il envisage de se lancer dans le commerce ambulant en participant à des marchés alimentaires sur la commune d'Angers, dès janvier 2025.

PRÉSENTATION DE L'ENTREPRISE

Raison sociale : Boucherie Alphonse Boudard
Nom commercial : *Chez Alphonse*
Siège social : 2, Place de l'Hôtel de ville – 49 240 Avrillé
Forme juridique : S.A.R.L.
Activité : boucherie-charcuterie
Effectif : 8 salariés
Exercice comptable du 01/01 au 31/12
Chiffre d'affaires 2023 : 1 345 000 €

Ouverture :

Du mardi au samedi de 8h30 à 13h00 et de 15h30 à 19h00
Le dimanche de 8h30 à 12h30



NE RIEN ÉCRIRE DANS CETTE PARTIE

DOSSIER JURIDIQUE

Alphonse Boudard est très occupé par la gestion de sa société d'Avrillé. Il vous demande de vous renseigner sur les premières démarches à effectuer et sur la réglementation à respecter pour vendre sur les marchés de la ville d'Angers.

Pour cela, il vous dégage du temps de travail à raison d'une demi-journée. Vous avez collecté un ensemble de ressources.

À l'aide de vos connaissances et des **documents 1 à 3** (pages 5 et 6) :

- 1.1. Résumer les démarches à effectuer pour vendre sur les marchés de la ville d'Angers (**Annexe 1** à compléter).

Annexe 1- Les démarches

Carte à obtenir	Nom de la carte	
	Obligatoire	OUI ☐ NON ☐ Justification :
	Coût	
	Durée de validité	
Organisme à contacter	Nom	
	Justification	

NE RIEN ÉCRIRE DANS CETTE PARTIE

- 1.2. Indiquer si cette carte est suffisante pour avoir le droit d'exercer son activité sur la voie publique. Justifier votre réponse.

.....

.....

.....

.....

- 1.3. Indiquer à qui Alphonse Boudard devra s'adresser pour obtenir un emplacement sur les marchés d'Angers.

.....

.....

.....

.....

- 1.4. Préciser quel est le droit à payer.

.....

.....

.....

.....

Alphonse Boudard souhaite s'adapter aux besoins des consommateurs urbains du marché principal d'Angers. Il envisage de proposer des paniers constitués de charcuterie artisanale avec une bouteille de vin.

- 1.5. Indiquer quel document supplémentaire il devra obtenir. Justifier votre réponse.

.....

.....

.....

.....

NE RIEN ÉCRIRE DANS CETTE PARTIE

Document 1 - Le commerce ambulant

Comment obtenir la carte de commerçant ambulant ?

Vous souhaitez vendre vos produits sur les foires et salons ou sur la voie publique. En général, pour exercer votre activité commerciale ou artisanale itinérante, vous devez obtenir une carte de commerçant ambulant. Qu'est-ce que la carte de commerçant ambulant ? Comment l'obtenir ? Qu'est-ce qu'elle vous autorise ? Explications.

Qu'est-ce qu'une activité de commerce ambulant ou non sédentaire ?

Lorsqu'une activité commerciale est exercée sur les marchés, les foires, ou la voie publique, elle est considérée comme une activité de commerce ambulant, ou non sédentaire, et est encadrée par une réglementation spécifique. (...)

Pour quels professionnels la carte d'activité commerciale ambulante est-elle obligatoire ?

- La carte de commerçant ou d'artisan ambulant est obligatoire **uniquement si l'activité est exercée en dehors de la commune de domiciliation professionnelle.**
- Un commerçant qui par exemple, exerce son activité ambulante uniquement sur les marchés de la commune où est situé son local professionnel, n'est pas obligé de détenir la carte de commerçant non sédentaire.

À savoir :

- La carte de commerçant ambulant **n'est pas à elle seule suffisante pour avoir le droit d'exercer son activité sur la voie publique.** Dans de nombreux cas, le professionnel doit obtenir une **autorisation d'installation sur le domaine public.**
- La carte d'activité commerciale ambulante n'est également pas suffisante pour faire de la vente ambulante d'alcool : cette dernière nécessite la [détention d'une licence de vente à emporter](https://www.economie.gouv.fr/) par le professionnel.
- Une copie certifiée de la carte peut être délivrée si nécessaire par le titulaire à ses salariés ou à son conjoint collaborateur. (...)

Comment obtenir la carte de commerçant ambulant ?

Le professionnel doit faire une demande de carte d'activité commerciale ou artisanale ambulante auprès de sa chambre consulaire selon les cas :

- de la chambre de commerce et d'industrie (CCI) pour les commerçants,
- de la chambre des métiers et de l'artisanat (CMA) pour les artisans.

Cette carte est valable 4 ans, est renouvelable et est payante (30 € depuis le 1er août 2020).

La carte de commerçant ambulant donne-t-elle le droit de vendre sur la voie publique ?

Non, pour exercer son activité commerciale sur la voie publique, la carte de commerçant ambulant n'est pas suffisante. Dans la plupart des cas vous devez obtenir une autorisation temporaire d'occuper le domaine public (AOT) de la part des autorités compétentes.

Source : <https://www.economie.gouv.fr/>

NE RIEN ÉCRIRE DANS CETTE PARTIE

Document 2 - Les autorisations

Les différents types d'autorisation d'installation sur le domaine public

Type d'autorisation	Dans quels cas	Droit à payer	A qui s'adresser
Demande d'emplacement sur un marché	Halles, marché, foire, fête foraine	Droit de place	Mairie, placier municipal ou organisateur de l'événement
Permis de stationnement	Occupation sans emprise : terrasse ouverte, étalage, stationnement d'une camionnette, d'un foodtruck	Redevance	Autorité administrative chargée de la police de la circulation : mairie en général ou préfecture , s'il s'agit d'une route nationale, départementale ou certaines artères de la ville
Permission de voirie	Occupation privative avec emprise : terrasse fermée, kiosque fixé au sol...	Droit de voirie	Autorité administrative chargée de la gestion du domaine : mairie , s'il s'agit du domaine public communal

Source : <https://www.economie.gouv.fr/>

Document 3 - L'activité de boucher

Boucher – réglementation

Définition de l'activité

Professionnel qui prépare et vend de la viande et/ou des produits à base de viande. Il peut également vendre d'autres produits alimentaires de complément.

Pour plus d'informations, se reporter à la fiche Commerce de détail alimentaire, et, en cas d'activité exercée sur les marchés, se reporter à la fiche Commerçant / Artisan ambulant.

Cette activité étant de nature artisanale, elle est soumise à des formalités spécifiques. [...]

Nature de l'activité

- Artisanale
- Commerciale si l'entreprise compte plus de 10 salariés (sauf dans le Bas-Rhin, le Haut-Rhin et la Moselle où l'activité demeure artisanale quel que soit le nombre de salariés de l'entreprise à la condition qu'elle n'utilise pas de procédé industriel).

Source : <https://bpifrance-creation.fr/>

NE RIEN ÉCRIRE DANS CETTE PARTIE

DOSSIER FINANCIER

Pour se donner toutes les chances de réussir dans sa future activité de vente sur les marchés, Alphonse Boudard souhaite investir dans un camion-magasin. Après avoir contacté plusieurs fournisseurs, il se décide pour un modèle, complètement équipé, d'une longueur totale de 7 m, une largeur de 2,20 m, avec une vitrine de 4,20 m. Il vient de recevoir une proposition de financement par emprunt de la part de sa banque.

À l'aide de vos connaissances et des informations contenues dans les **documents 4 à 7** (pages 11 et 12) :

2.1. Citer les trois caractéristiques qui permettent de classer une dépense en investissement :

-
.....
-
.....
-
.....

2.2. Préciser si l'achat du camion est un investissement matériel ou immatériel. Justifier votre réponse.

.....

.....

.....

2.3. Indiquer si l'achat du camion est un investissement de remplacement, de capacité ou de productivité.

.....

.....

.....

NE RIEN ÉCRIRE DANS CETTE PARTIE

2.4. Analyser les données de l'emprunt. Compléter l'annexe 2.

Annexe 2 – L'emprunt

Le capital emprunté	
La périodicité de remboursement	
Le taux d'intérêt annuel	
Le taux d'intérêt trimestriel (détail du calcul :)	
La durée de l'emprunt	
Le montant de la trimestrialité	

2.5. Justifier par le calcul le montant de la trimestrialité au 31/01/2025.

.....

.....

.....

2.6. Retrouver le coût total du projet.

.....

.....

.....

2.7. Alphonse Boudard a envisagé le financement du camion magasin par emprunt bancaire. À partir de vos connaissances, citer trois autres modes de financement auxquels il aurait pu faire appel.

-
-
-

NE RIEN ÉCRIRE DANS CETTE PARTIE

Avec cette nouvelle activité sur les marchés, l'entreprise pense augmenter son chiffre d'affaires de 18% par rapport à celui de l'année 2023.

2.8. Calculer le chiffre d'affaires prévisionnel pour 2025 pour l'activité globale de toute l'entreprise.

.....

.....

.....

2.9. Calculer le chiffre d'affaires prévisionnel pour 2025 pour l'activité de vente sur les marchés.

.....

.....

.....

2.10. Compléter le compte de résultat différentiel pour l'année 2025. Compléter l'annexe 3.

Annexe 3 - Compte résultat différentiel de l'activité supplémentaire de vente sur les marchés

Arrondir vos résultats à deux décimales

Éléments	Calcul	Montant en €	Calcul	%
Chiffre d'affaires de la vente sur les marchés				100%
Charges variables				52%
Marge sur coût variable				
Charges fixes		84 735		
Résultat net				

NE RIEN ÉCRIRE DANS CETTE PARTIE

2.11. Déterminer le seuil de rentabilité de cette activité de la vente sur les marchés. Compléter l'annexe 4.

Annexe 4 – Seuil de rentabilité

Détail du calcul :	Montant :
Analyse du résultat :	
<i>Seuil de rentabilité : Charges fixes / Taux de marge sur coût variable</i>	

2.12. En déduire le point mort. Compléter l'annexe 5.

Annexe 5 – Le point mort

Détail du calcul :	Date :
Analyse du résultat :	
<i>Point mort : Seuil de rentabilité / (CA / 360)</i>	

NE RIEN ÉCRIRE DANS CETTE PARTIE

Document 4 - Photographie du camion magasin (source : <https://www.caravi.com>)



Document 5 - Proposition de financement par emprunt de la banque de Alphonse Boudard

Tableau d'amortissement d'emprunt – détail des remboursements au taux annuel du prêt 5,5 %

Date d'échéance	Capital restant dû en fin de période	Amortissement : part du remboursement du capital	Intérêts sur le capital restant dû	Trimestrialité
31/01/2025	114 746,34	5 253,66	1 650,00	6 903,66
30/04/2025	109 420,44	5 325,90	1 577,76	6 903,66
31/07/2025	104 021,31	5 399,13	1 504,53	6 903,66
31/10/2025	98 547,95	5 473,37	1 430,29	6 903,66
31/01/2026	92 999,32	5 548,63	1 355,03	6 903,66
30/04/2026	87 374,40	5 624,92	1 278,74	6 903,66
31/07/2026	81 672,14	5 702,26	1 201,40	6 903,66
31/10/2026	75 891,47	5 780,67	1 122,99	6 903,66
31/01/2027	70 031,32	5 860,15	1 043,51	6 903,66
30/04/2027	64 090,59	5 940,73	962,93	6 903,66
31/07/2027	58 068,18	6 022,41	881,25	6 903,66
31/10/2027	51 962,95	6 105,22	798,44	6 903,66
31/01/2028	45 773,78	6 189,17	714,49	6 903,66
30/04/2028	39 499,51	6 274,27	629,39	6 903,66
31/07/2028	33 138,97	6 360,54	543,12	6 903,66
31/10/2028	26 690,97	6 448,00	455,66	6 903,66
31/01/2029	20 154,31	6 536,66	367,00	6 903,66
30/04/2029	13 527,77	6 626,54	277,12	6 903,66
31/07/2029	6 810,02	6 717,75	186,01	6 903,66
31/10/2029	,00	6 810,02	93,64	6 903,66
		120 000,00	18 073,30	138 073,20

NE RIEN ÉCRIRE DANS CETTE PARTIE

Document 6 – L'investissement

L'investissement : la définition comptable

D'un point de vue comptable, l'investissement représente l'acquisition ou la création d'un bien durable destiné à rester au moins un an sous la même forme. La valeur du bien doit être au moins égale à 500 euros. En comptabilité, l'investissement :

- augmente la valeur du patrimoine de l'entreprise (actif du bilan comptable)
- fait l'objet d'un amortissement dont la durée et le taux sont fonction de sa nature (différents types d'investissements)

Source : <https://www.l-expert-comptable.com>

Document 7- La variété des investissements

Quels sont les 3 types d'investissement dans une entreprise ?

Dans le cadre des entreprises, il existe trois types d'investissements :

- L'investissement matériel : c'est l'intégralité des biens que possède l'entreprise comme les voitures de fonctions, les bâtiments, les machines, etc.
- L'investissement immatériel : ce sont les sommes dépensées pour améliorer la production. (par exemple les brevets, les licences...)
- L'investissement financier : ce sont des placements sur des actifs et des actions de sociétés. (par exemple les actions, les obligations...)

Les formes d'investissement

En outre, il est également possible de diviser les investissements que l'entreprise effectue au sein de ses propres activités en trois formes :

- L'investissement de capacité : c'est un investissement justifié par une forte demande des produits de l'entreprise ou par un marché favorable. Cela signifie que la société investit dans l'achat de matériel, dans le but d'augmenter sa production.
- L'investissement de productivité : il sert à augmenter la productivité en limitant les dépenses comme par exemple investir dans l'achat d'une nouvelle machine plus rapide et plus économique.
- L'investissement de remplacement : acheter du nouveau matériel pour remplacer l'ancien. Ceci permet de maintenir le niveau de productivité et d'éviter les dépenses de maintenance.

Source : <https://www.petite-entreprise.net/>

NE RIEN ÉCRIRE DANS CETTE PARTIE

DOSSIER ÉCONOMIQUE

Alphonse Boudard a conscience qu'en participant aux marchés de la commune d'Angers, il va toucher une clientèle différente de celle de sa boutique d'Avrillé. Il sait aussi qu'il sera soumis à une concurrence plus forte.

Pour se différencier de ses concurrents et augmenter ses chances de réussite, il souhaite mettre en avant son engagement pour le développement durable auprès de sa nouvelle clientèle. Pour cela, il envisage de réaliser différents supports de communication. Il a donc besoin de votre aide pour rassembler toutes les informations relatives au développement durable dans votre boucherie. Pour cela, il vous charge de répondre à quelques questions à l'aide de vos connaissances et des **documents 8 et 9** (page 16).

3.1. Citer les trois piliers du développement durable.

-
.....
-
.....
-
.....

3.2. Dans le cadre de votre activité au sein de la boucherie **Chez Alphonse**, citer deux actions mises en place (ou qui pourraient l'être) par votre employeur pour promouvoir le développement durable dans chacune des catégories citées.

3.2.1. Les matières premières :

-
.....
-
.....

NE RIEN ÉCRIRE DANS CETTE PARTIE

3.2.2. La consommation d'énergie :

-
.....
-
.....

3.2.3. Les salariés de l'entreprise :

-
.....
-
.....

3.2.4. Les déplacements et/ou des emballages :

-
.....
-
.....

3.2.5. La communication de ses engagements auprès des clients :

-
.....
-
.....

NE RIEN ÉCRIRE DANS CETTE PARTIE

3.2.6. La valorisation de la fin de vie des produits :

-
-

3.3. Expliquer en quoi consiste la Responsabilité Sociétale des Entreprises.

.....

.....

.....

.....

.....

.....

3.4. Selon vous, que signifie la « transparence professionnelle ».

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

NE RIEN ÉCRIRE DANS CETTE PARTIE

Document 8 - La définition de la RSE

La **RSE** peut se définir comme tout ce que l'entreprise met en place pour limiter les impacts négatifs de son activité et améliorer son environnement, qu'il soit humain, social ou naturel. Cette responsabilité se pratique sur une base volontaire.

Faire de la RSE, c'est par exemple mettre en place des actions qui visent à : améliorer le bien-être de ses salariés, réduire son empreinte écologique ou encore favoriser l'éthique et **la transparence professionnelle**.

Source : <https://www.bpifrance.fr/>

Document 9 – La démarche RSE

La responsabilité sociétale des entreprises : une démarche déjà répandue

En France, plus de la moitié des sociétés de 50 salariés ou plus déclarent s'impliquer dans la responsabilité sociétale des entreprises (RSE), contribution des entreprises aux enjeux du développement durable. Cet engagement est d'autant plus fréquent que la taille des sociétés est importante. Il est plus présent dans les secteurs de l'énergie et de l'environnement que dans le commerce. Les sociétés impliquées dans la RSE ont, de fait, des pratiques différenciées. En particulier, elles sont plus attentives aux enjeux de développement durable dans leur politique d'achats ou au respect de la biodiversité. D'autres actions sont plus largement mises en œuvre, y compris au sein des sociétés qui ne connaissent pas la notion de RSE. Elles relèvent davantage du volet social, même si une des actions les plus courantes est la prévention ou le recyclage des déchets.

Source : <https://www.insee.fr/>

NE RIEN ÉCRIRE DANS CETTE PARTIE

DOSSIER COMMERCIAL

Alphonse Boudard souhaite communiquer auprès de ses clients actuels et potentiels sur son futur projet de vente sur les marchés angevins. L'entreprise dispose d'un site internet, d'un compte *Instagram* et d'un système de cartes de fidélité pour ses clients.

À l'aide de vos connaissances, il vous demande de répondre aux questions qu'il se pose à ce sujet.

4.1 Proposer deux outils de **communication numérique** à mettre en place pour informer ses clients actuels et futurs afin de les encourager à lui rendre visite sur les marchés.

Outils de communication	Avantages de l'outil pour l'entreprise

4.2. Proposer deux outils de **communication non numérique** à mettre en place pour informer ses clients actuels et ses futurs clients, afin de les encourager à lui rendre visite sur les marchés.

Outils de communication	Avantages de l'outil pour l'entreprise

NE RIEN ÉCRIRE DANS CETTE PARTIE

- 4.3. Pour capter la nouvelle clientèle des différents marchés, vous envisagez de distribuer des *flyers* dans toutes les villes à proximité.
Proposer un *flyer* en y intégrant un geste commercial en lien avec le développement durable.